

思百吉公司-2023年全年业绩

2024年2月29日，通过精确测量提供见解的专家思百吉公司 (SXS:LSE) 宣布了截至2023年12月31日的全年业绩。

两位数的同类销售增长和创纪录的利润

首席执行官 Andrew Heath 表示：

我们在2023年取得了进一步的卓越进展，又实现了两位数的销售额增长、创纪录的利润和超过18%的营业利润率。但我们还远远没有完成。集团质量的提高、我们强大的自助故事和未来的重大机遇使我对我们的未来前景充满信心。2024年的扩张为利润率超过20%迈出了又一步。”

	2023	2022	改变	LFL 变更 ¹
已调整¹				
销售额 (百万英镑)	1,449.2	1,327.4	9%	10%
营业利润 (百万英镑)	262.5	222.4	18%	18%
营业利润率 (%)	18.1%	16.8%	130个基点	130个基点
税前利润 (百万英镑)	263.6	219.7	20%	
每股收益 (便士)	199.7便士	159.9便士	25%	
调整后的现金转换 (%)	103%	74%	29页	
使用总资本回报率 (%)	18.5%	16%	250个基点	
法定的				
销售额 (百万英镑)	1,449.2	1,327.4		
			9%	
营业利润 (百万英镑)	188.6	172.6	9%	
营业利润率 (%)	13%	13%	平的	
税前利润 (百万英镑)	185.6	151.5	23%	
经营活动产生的现金	245.5	166.8	47%	
基本每股收益 (便士)	140.3便士	106.7便士	31%	
每股股息 (便士)	79.2便士	75.4便士	5.	

1. 替代绩效指标 (APM) 在本新闻稿中始终使用，被称为“调整后”或“对等” (LFL)。这些都是完整的定义，并与合并财务报表附录中报告的法
定措施相一致。

持续执行我们的战略推动了强劲的财务业绩

- LFL销售额增长10%，连续第三年实现两位数的增长
- 强劲的利润增长，调整后的营业利润率上升130个基点，达到18.1% (2022年：16.8%)
- 创纪录的调整后营业利润增长18%，达到2.625亿英镑 (2022年：2.224亿英镑)
- 税前法定利润增长23%，达到1.856亿英镑 (2022年：1.515亿英镑)
- 调整后每股收益增长25%，至199.7便士 (2022年：159.9便士)
- 使用总资本回报率 (ROGCE) 增至18.5% (2022年：16.0%)
- 强劲的现金表现，调整后的现金转换率为103% (2022年：74%)

卓越的业务带来强劲的增长和利润扩展

- 科学：销售额增长7% (LFL:12%) ;调整后营业利润率上升70个基点至22.0% (2022年：21.3%)
- 动态：销售额增长10% (LFL:6%) ;调整后的营业利润率上升220个基点，达到17.2% (2022年：15.0%)

- 以研发投资为基础的所有业务中的新产品发布

- 2023年完成四项收购/投资（总对价6000万英镑）
- 对红狮控股的撤资将完成投资组合的合理化
- 完成3亿英镑的股票回购，另有1.5亿英镑的计划正在进行中
- 每股股息增加5%；34年的持续股息增长
- 强劲的资产负债表，净现金为1.388亿英镑（2022年：2.28亿英镑）

2024年展望

该集团的韧性、领先的产品组合和广泛的终端市场敞口，再加上强大的自助故事，使人们对该集团今年应对不确定宏观经济环境的能力充满信心。

在考虑到红狮处置的影响后，我们预计将在2024年再取得一年的进一步进展，包括扩大利润率。预计下半年的进展将受到影响，反映出集团在2023年上半年的强劲表现以及一些关键终端市场的前景改善。

联络：

思百吉股份有限公司

Andrew Heath，首席执行官Derek Harding，首

席财务官

Mathew Wootton，投资者关系总监

特尼奥

Martin Robinson Giles

Kernick

+44 20 7353 4200

分析师演示和网络广播

分析师演讲将于格林尼治标准时间今天上午10点在伦敦爱德华国王街2号美国银行EC1A 1HQ举行。这将通过以下链接进行网络直播：

<https://www.investis-live.com/spectris/65aa4d2dbacfa60c00ab5ebf/mnby>会议结束后，思百吉网站上提供了一段录音。

问答电话会议也可以通过以下拨入详细信息进行访问：英国（当地）：+44 20 3936 2999

英国（免费电话）：+44 800 358 1035

访问代码：236854

关于思百吉

思百吉将精准与目标相结合，为更可持续的世界带来进步。我们通过高级精密测量解决方案，结合技术专业知识和深入领域知识，为客户提供关键见解。精度是我们工作的核心-我们领先的高科技仪器和软件使我们的客户能够解决他们的一些最大挑战，使世界更清洁、更健康、更高效。我们专注于两个关键部门——思百吉科技和思百吉动力，这两个部门位于技术驱动的终端市场，具有强劲的基本面和具有吸引力的增长轨迹。我们在高端领域拥有领先的市场地位，在30多个国家拥有7300名员工，所有人都团结在我们的目标背后，为我们的所有利益相关者提供不可估量的价值。欲了解更多信息，请访问

www.sspectris.com。

2.

LFL销售额实现两位数增长，利润率大幅增长，营业利润创历史新高

2023年对思百吉来说是非常好的一年，反映了业务的实力和我们可持续增长战略的有力执行。我们的员工继续保持高目标，连续第三年实现两位数的销售额增长和创纪录的盈利能力。我们的强劲业绩与我们在2022年10月制定的雄心勃勃的中期目标一致，并为我们如何提高业务质量和弹性提供了进一步的证据。

我要感谢思百吉的所有同事，感谢他们致力于为我们的客户带来积极成果，为彼此努力工作，并为集团带来巨大成果。感谢您践行我们的价值观，激励我们建立一种大胆、高绩效的文化，这种文化不断超越并拥抱我们的宗旨，使世界更清洁、更健康、更高效。

尽管在2023年恢复了更正常的客户订购模式，但随着全球供应链的放松，我们的订单仍然强劲，在进入2024年时提供了良好的可见性。4至5个月的订单覆盖率高于集团在疫情前的历史水平，符合我们的预期，也与我们预计的中期订单覆盖率一致。

我们保持了强劲的销售势头，LFL的销售额增长了10%，领先于我们的终端市场，这反映了令人兴奋的新产品的推出以及年初我们创纪录的订单的出色转换。LFL在我们每个主要终端市场的销售额都超过了预期的中期市场增长率，但生命科学/制药除外，其销售额下降了9%。这反映了在2022年和2021年强劲增长后，该市场的需求早些时候实现了正常化。

工业	2023年销售额 (百万英镑)	销售为 %总组的	LFL 销售额 增长 %	预期中期市场 发育
生命科学/制药	267	18%	-9%	5-7%
技术主导的工业	233	16%	8.	5-7%
电子和半导体	175	12%	19%	6-8%
汽车	149	10%	8.	4-6%
材料	142	10%	16%	5-6%
学术研究	142	10%	29%	5-6%
另外	341	24%	19%	3-5%

我们还继续实现更高质量、更有利可图的增长，思百吉动力公司取得了特别令人印象深刻的业绩，实现了年初设定的目标，并在2024年保持了良好的势头。我们专注于卓越的运营、积极的净定价和更良性的投入成本环境，导致调整后的营业利润率增加了130个基点。思百吉业务系统（SBS）推动了生产力和竞争力的提高，该系统在2023年再次带来了显著的增量效益，为盈利能力的提高做出了重大贡献。

该集团在2023年实现了创纪录的调整后营业利润，高于2019年的前一高点，即使在我们的撤资计划之后也是如此。我们调整后的营业利润率为18.1%，实现了我2018年加入思百吉时的承诺，将思百吉恢复到之前的利润率高点。这证明了我们取得的进展和业务的实力，我们现在将其视为实现利润率超过20%的垫脚石。

我们具有高度的现金生成能力，调整后的现金转换率超过100%，使我们能够保持非常强大的资产负债表选择性和投资增长的灵活性。

在这一年中，我们在研发方面投资了1.08亿英镑，以确保未来的管道保持强大。我们在技术商业化方面继续取得重大成功，今年推出了许多新产品，并计划在2024年推出更多令人兴奋的产品。我们进行了四次收购/投资以增强我们的能力，并继续开发进一步的收购机会，我们将努力在2024年实现这些机会。根据我们的资本分配优先事项，我们完成了2022年4月宣布的3亿英镑的股票回购计划，并开始了2023年12月宣布的1.5亿英镑股票回购计划的第一批。

年底，我们宣布出售红狮控股，完成后将标志着2019年设想的投资组合合理化的结束。该计划通过以有吸引力的估值剥离八项业务，简化并集中了集团，产生了14亿英镑的总收益，使我们能够对未来进行再投资，并为股东带来回报。

SBS是实现我们中期调整后20%以上营业利润率目标的关键组成部分。我对SBS的承诺以及在2023年访问期间在我们网站上看到的切实进展给我留下了深刻印象。在这一年中，我们开始了“青铜、白银、黄金”认证计划，以推动我们核心运营指标的精益运营，我们的七个站点在年底前获得了青铜认证。

我们已经增强了我们作为领先的可持续企业的信誉，在实现净零排放目标方面取得了巨大进展，我们的范围1和范围2排放量减少了27%，并在最近的CDP评级中获得了“a-”。我也对我们在确保思百吉继续成为一个很好的工作场所方面取得的进展感到非常高兴，我们的参与度得分在2023年再次上升，从2022年的3.86分和2021年的3.72分上升到3.92分（满分5.00分）。

我们在2023年的业绩进一步证明了业务的新实力，并证明了我们投资组合的广度带来的好处，包括对早期周期和后期周期终端市场的敞口，以及广泛的地理敞口。我们高质量、专注的业务，以及强大的自助故事，为我们对2024年及以后的前景提供了信心。

思百吉今天的业务与五年前大不相同。

我们已经看到了对业绩的影响，实现了强劲的有机增长和营业利润率的提高。我们还显著加强了

财务状况，同时通过更高水平的研发和有针对性的并购增加对未来增长的投资。除此之外，我们还通过累进股息和股票回购计划稳步提高了股东回报率。

但我们还远远没有完成。我们正在努力真正释放集团的全部潜力。伟大的人们团结在一个明确的战略和共同的目标背后，我从未像今天这样对思百吉的未来感到如此兴奋。

思百吉今天的业务质量更高。我们所取得的进展和投资创造了一个更强大的平台和一个目标明确的业务。我经常说，我们是一个充满机遇的企业，现在我们比以往任何时候都更加专注于追求机遇。

在2024年及以后，我们将在这些坚实的基础上再接再厉。我们无法消除一些终端市场的不确定性，但我们可以控制一些杠杆来推动未来几年的进一步进展。这些“自助”机会包括实施一项计划，通过推出单一的基于云的ERP解决方案，以及SBS，来转变我们的业务流程。新系统将提供许多好处，提高我们在整个业务中的可见性，提高我们的效率，使我们更加敏捷。一旦完成，新系统将额外贡献150个基点的利润，这是实现我们至少20%目标的重要组成部分。

我们专注于通过平衡的资本配置方法创造股东价值。我们强大的资产负债表提供了保持高水平研发投资的灵活性。我们拥有强大的新产品和服务渠道，将在未来几年推向市场，提高我们投资组合的活力，帮助我们保持竞争优势。

通过定向收购使增长更加复杂仍然是我们的首要任务，我们希望在2019年以来进行的12次收购和投资的基础上再接再厉。我们加强了业务中的团队，产生了潜在客户，评估了机会，并保持了一个健康的潜在收购渠道，从小型收购到大型收购。

而且，正如我们已经证明的那样，如果收购机会不能在合理的时间内具体化，我们将向股东返还多余的现金。完成后，我们最新的1.5亿英镑股票回购计划将使自2019年以来通过回购计划返还给股东的现金总额增至6.5亿英镑。

我们还将继续在取得的巨大进展的基础上再接再厉，通过可持续发展举措减少对地球的影响，在2030年和2040年前实现净零排放目标。我们正在通过与思百吉基金会的合作，为子孙后代建立持久的遗产，计划在2023年至2030年期间额外捐款600万英镑，以支持各种背景的人获得科学、技术、工程和数学方面的优质教育。

只有我们的员工下定决心，彼此合作，与客户合作，帮助解决他们面临的一些最关键的挑战，才能实现这些举措和机遇。我们将继续投资于我们的员工，在执行我们的战略时推动更高水平的参与。

可持续增长战略

我们的可持续增长战略是实现复合增长和提高盈利能力，以及强劲的现金流和投资资本回报。这反映在我们为集团实现的中期业绩目标中：

- ① 整个周期有机销售额增长6-7%
- ① 调整后的营业利润率为20%+
- ① 80-90%的现金转换
- ① 就业总资本回报率 (ROGCE) 在十几岁左右
- ① 净零和员工敬业度的提高

这些业绩目标的实现将大大提高集团的价值，并为思百吉的所有利益相关者带来重大利益。

集团的战略和业务模式通过六个关键要素与实现这一框架保持一致，我们的年度报告和部门审查中详细介绍了每一个要素。

1. 伟大的事业

轻资产业务专注于优质、精确的测量解决方案和行业领先的领域专业知识，符合我们的宗旨。

2. 结构性增长市场

与具有高进入壁垒的有吸引力、可持续、结构性增长的市场保持一致。

3. 以客户为中心

用领先、差异化的解决方案解决客户的挑战，使他们能够让世界变得更清洁、更健康、更高效。

4. 投资于增长

为所有利益相关者的利益进行严格的资本分配——通过研发和并购投资于增长。

5. 卓越运营

利用SBS业务改进项目和我们的高绩效文化。

6. 人与文化

目标导向、健康、高绩效的文化，明确的目标是对地球和社会产生积极和持久的影响。

总结与展望

集团的韧性、领先的产品组合和广泛的终端市场敞口，再加上强大的自助故事，让我对集团今年应对不确定宏观经济环境的能力充满信心。

在考虑到红狮处置的影响后，我们预计将在2024年再取得一年的进一步进展，包括扩大利润率。预计下半年的进展将受到影响，反映出集团在2023年上半年的强劲表现以及一些关键终端市场的前景改善。

Andrew Heath

行政长官

7.

财务审查

财务业绩

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营		
销售额	1,449.2	1,327.4
销售成本	(611.1)	(576.6)
毛利润	838.1	750.8
间接生产和工程费用	(126.9)	(114.1)
销售和营销费用	(249.6)	(233.0)
管理费用	(273.0)	(231.1)
营业利润	188.6	172.6

销售额持续增长9%，即1.218亿英镑，达到1449.2亿英镑（2022年：13.274亿英镑）。毛利润增加了8730万英镑，这得益于定价、产量增加、更良性的投入成本环境以及SBS带来的成本效益。

销售、总务和行政（SG&A）费用增加了7130万英镑，原因是包括工资在内的员工成本增加，差旅成本增加，反映出客户互动恢复到更正常的水平，以及翻译和重估带来的外汇影响。

SG&A中包括第三方对材料软件即服务（SaaS）项目进行的配置和定制成本4000万英镑（2022年：2170万英镑），以支持新的基于SAP云的ERP系统的实施。这是一项重要的多年期方案，将在2024年继续实施。研发投资增加了430万英镑，达到1.081亿英镑，占销售额的7.5%（2022年：1.038亿英镑，销售额的7.8%）。

与比较期相比，员工人数增加了1.4%，支持增长的增加被SBS和结构变化的效率所抵消，主要是在思百吉动力公司内部。

法定营业利润为1.886亿英镑，增加了1600万英镑（2022年：1.726亿英镑）。13.0%的法定营业利润率与2022年（13.0%）一致。

法定调整后营业利润

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营		
法定营业利润	188.6	172.6
与交易相关的净成本和公允价值调整	14	8.3
思百吉基金会捐款	1	-
与收购相关的房地产公允价值调整折旧， 厂房和设备	-	0.2
第三方对重大SaaS项目进行的配置和定制成本	40	21.7
收购相关无形资产摊销	18.9	19.6

调整后 营业利润**262.5222.4**

净交易相关成本和公允价值调整为1400万英镑（2022年：830万英镑），主要与本年和上年完成的收购有关。

2023年，该集团向思百吉基金会额外捐款100万英镑（2022年：零英镑）。与上年一致，调整后的营业利润中不包括4000万英镑（2022年：2170万英镑）的重大SaaS项目成本，也不包括1890万英镑（2020年：1960万英镑）与收购相关的无形资产摊销。

我们18.1%的调整后营业利润率比比较期（2022年：16.8%）高出130个基点，导致调整后的营业利润达到2.625亿英镑的创纪录水平（2022年2.224亿英镑），增长18%（LFL基础上增长18%）。由于这一出色的业绩证明了我们同事的辛勤工作，我们正朝着实现利润率超过20%的中期目标迈进。

法定营业利润与税前利润之比

1.856亿英镑（2022年：1.515亿英镑）的法定税前利润是在690万英镑（2022：1730万英镑成本）的净财务收入和1260万英镑的业务处置损失后计算的，主要与概念生命科学（CLS）的剥离有关（2022：30万英镑利润）。

	2023	2022
持续经营	百万英镑	百万英镑
法定营业利润	188.6	172.6
债务工具损益变动的公允价值	2.8	(4.1)
联营公司税后业绩份额	(0.1)	-
处置业务的（损失）/利润	(12.6)	0.3
财务收入	11	1.9
财务成本	(4.1)	(19.2)
法定税前利润	185.6	151.5

净财务收入增加2420万英镑主要是由于短期公司间贷款余额的重新折算，从2022年的1460万英镑亏损变为2023年的570万英镑收益。

由于年内平均现金余额增加和英镑利率大幅上升，银行应收利息增加380万英镑。本年内，我们的贷款没有提款，应付利息仅与循环贷款（RCF）的承诺费和与该贷款相关的资本化贷款费用摊销有关。

2023年3月31日，集团处置了CLS的剩余部分，CLS是思百吉科学部门的一部分。收到的1550万英镑对价以现金结算，导致处置损失1030万英镑。更多细节见附注8。1260万英镑的业务处置损失中还包包括与上年处置相关的230万英镑交易成本。

税

2023年调整后税前利润的实际税率为21.5% (2022年: 21.7%)。法定税前利润的有效税率为21.7% (2022年为24.2%)。

每股收益

调整后每股收益增长25%，至199.7便士 (2022年: 159.9便士)。140.3便士的法定每股收益比上年 (2022年: 106.7便士) 增长31%。

LFL运动

在2022年以LFL为基础的9%的订单量增长非常强劲之后，全球供应链的放松导致2023年恢复了更正常的客户订购模式，全年以LFL为基础的订单量下降了5%。在LFL的基础上，北美和欧洲的订单分别下降了0.5%和3%，亚洲下降了10%，这主要是由于中国的需求恢复较慢。

LFL的销售额增加了1.324亿英镑 (10%)，反映出年初我们创纪录的订单簿的出色转换和全球供应链的放松。

扣除处置后的收购使销售额增加了540万英镑 (0%)，外汇变动使销售额减少了1600万英镑 (1%)。

随着供应链的改善，强劲的销售增长，加上正的净定价和更良性的投入成本环境，导致调整后的毛利率增加了120个基点。在这方面，思百吉动力公司取得了特别令人印象深刻的业绩，实现了年初设定的目标。LFL调整后的毛利率增加了90个基点，达到57.6%。

现金流

与2022年相比，持续经营的调整后现金流增加了1.073亿英镑，达到2.711亿英镑，导致持续经营的现金转换率为103% (2022年: 74%)。

	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
持续经营调整后的现金流		
调整后的营业利润	262.5	222.4
调整后的折旧和软件摊销 ¹	38.8	39.6
营运资金和其他非现金流动	(5.5)	(54.1)
资本支出	(24.7)	(44.1)
持续经营调整后的现金流	271.1	163.8
持续经营调整后的现金流转换	103%	74%

1. 调整后的折旧和软件摊销表示不动产、厂房和设备的折旧、软件和内部开发摊销，并根据与收购相关的不动产和厂房和设备公允价值调整的折旧进行调整。

受调整后营业利润增加、营运资本净流出大幅减少和资本支出水平下降的推动，本集团持续经营的调整后现金流大幅增加。

2470万英镑（2022年：4410万英镑）的资本支出相当于销售额的1.7%，而2022年为3.3%。2023年的支出水平较低，反映了科罗拉多州新PMS设施的支出分阶段进行，该设施计划于2024年完工。资本支出为调整后折旧和软件摊销的64%（2022年：111%）。

其他现金流量和外汇	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
		(46.8)
已缴纳税款	(50.3))
收到的现金和借款净利息	4.4	0.5
		(78.6)
支付的股息	(79.7))
		(191.0)
股份回购	(114.9))
		(114.7)
企业收购，扣除收购现金	(49.5))
对联营企业投资的收购	(7.8)	(2.9)
支付的交易相关费用	(5.8)	(6.5)
企业处置收益，扣除590万英镑的税款（2022年：2790万英镑）	3.3	365.4
SaaS相关现金支出	(40.0)	(21.7)
租赁付款和相关利息	(15.6)	(16.4)
支付的重组成本	(1.4)	(7.6)
行使购股权的净收益	0.6	0.2
	(356.7)	(120.1)
其他现金流量合计))
持续经营调整后的现金流	271.1	163.8
非连续性经营调整后的现金流	-	7.3
外汇	(3.6)	9.2
现金净额（减少）/增加	(89.2)	60.2

这导致现金流出1.149亿英镑，其中包括120万英镑的交易费用。

截至2022年12月31日止年度，作为2022年4月19日宣布的3亿英镑股票回购计划的一部分，集团回购和注销了6439493股普通股，导致现金流出1.91亿英镑，包括120万英镑的交易费。

融资和资金

本集团通过留存收益以及在适当情况下通过第三方借款为其运营提供资金。截至2023年12月31日，借款总额为零英镑（2022年：10万英镑）。

截至2023年12月31日，本集团的现金及现金等价物余额为1.388亿英镑，其中30万英镑与持有待售资产有关。该集团还有各种未承诺贷款和银行透支贷款可用但未提取。债务总额为零，与净现金头寸相比，净现金头寸为1.388亿英镑

截至2022年12月31日，现金净额为2.28亿英镑，同比减少8920万英镑。

循环贷款于2023年12月31日未提取（2022年：未提取）。

截至2023年12月31日的12个月内，出于契约目的的净融资收入为390万英镑，导致利息覆盖率为n/a（2022年12月30日：n/a）。最低契约利息保障要求为3.75倍（契约定义的息税摊销前收益除以净融资费用）。由于集团的净现金头寸，杠杆率（契约定义的息税折旧摊销前利润除以净现金）小于零（2022年12月31日：小于零），而最大允许杠杆率为3.5倍。

本集团已编制并审查了截至2028年12月31日期间的现金流预测，该预测反映了其整个业务的收入预测变化，并对预测进行了反向压力测试，以确定将导致流动性不足或违反银行承诺的低迷程度。在审查期间，收入必须减少38%，集团才能耗尽流动性净空。反向压力测试未考虑在收入严重且持续下降的情况下集团将采取的进一步缓解措施，如取消股息或减少资本支出。该评估表明，自本报告发布之日起不少于12个月的时间内，本集团可以在上述现有贷款水平内运营，无需获得任何新贷款。

根据该评估，董事会确信，自本报告发布之日起，集团有足够的资源继续运营不少于12个月。因此，本公司继续采用与本结论相关的持续经营基础，编制合并财务报表。

通货

本集团既有转换货币风险，也有交易货币风险。将海外公司业绩合并为英镑会产生转换风险。当销售或采购发票的货币与每家公司编制本地账户的记账本位币不同时，就会产生交易风险。交易风险包括持有外币计价的贸易应收款、贸易应付款和现金余额的情况。

在将收入货币与成本货币匹配后，在可行的情况下，在风险敞口具有合理确定性的情况下使用远期外汇合同对冲剩余预测净交易现金流的一部分。

年内最大的折算风险敞口为美元、欧元和人民币。转换风险没有对冲。下表显示了与英镑相比的平均和收盘关键汇率。

2023	2022	2023	2022
------	------	------	------

	(平	均)	(平均)	变动	(收盘)	(收盘)	变动
美元 (USD)	1.24	1.24	0%	1.27	1.21	5.	
欧元 (EUR)	1.15	1.17	2.	1.15	1.13	2.	
人民币元 (CNY)	8.81	8.30	6.	9.03	8.31	9%	

在这一年中，货币折算效应导致调整后的营业利润比使用上一年汇率计算的利润低190万英镑（2022年：高1250万英镑）。

580万英镑（2022年：零英镑）的交易性外汇损失包括在管理费用中，而销售额包括为对冲销售交易风险敞口而签订的远期外汇合同产生的450万英镑（2022:430万英镑损失）的收益。

其他不可报告经营分部

思百吉科技和思百吉动力可报告分部的财务和经营业绩根据IFRS 8提供。红狮控制和Servomex业务在其他不可报告经营分部内报告。

在法定基础上，其他不可报告经营部门的销售额为2.022亿英镑，与2022年（2022年：1.774亿英镑）相比增长了14%，LFL销售额也增长了14%。该部门的调整后营业利润为3840万英镑（2022年：2720万英镑），增长41%（40%LFL），调整后营业利率为19.0%，比2022年增长370个基点（350个基点LFL）。法定营业利润增长27%，达到3320万英镑（2022年：2620万英镑），主要是由于定价和销量下降带来的毛利率提高，法定营业利润率提高了160个基点，达到16.4%。

红狮控制今年表现非常强劲，延续了上半年的趋势，销售额和盈利能力都得益于销量增长和修订后的定价。供应链的放松和利用SBS的运营改进带来的产能增加推动了销量增长，后者也有助于大幅提高利润率。

2023年12月11日，集团宣布已就出售红狮控制业务达成协议。因此，红狮控制的业务已被归类为持有待售的处置组，并在合并财务状况表中单独列报。所需的监管批准已于2024年1月和2月收到，预计销售将于2024第二季度完成。

2023年，红狮的销售额为1.018亿英镑，调整后的营业利润为2190万英镑。

Servomex也取得了非常好的业绩，更高的需求和强劲的运营业绩推动了销售额的增长。由于价格上涨和材料成本通胀的缓解，更高的贡献率推动了盈利能力的强劲增长。

财务摘要

	思百吉科技		思百吉动力学		另外		集团成本		全部的	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022
销售额 (百万英镑)	704.2	657.8	542.8	492.2	202.2	177.4			1,449.2	1,327.4
LFL销售增长 (%)	12%		6.		14%				10%	
法定营业利润 (百万英镑)	124.4	118.3	56.2	46.5	33.2	26.2	(25.2)	(18.4)	188.6	172.6
法定营业利润率 (%)	17.7%	18%	10.4%	9.4%	16.4%	14.8%			13%	13%
调整后的营业利润 (百万英镑)	155.2	140	93.1	73.6	38.4	27.2	(24.2)	(18.4)	262.5	222.4
LFL调整后的营业利润变化 (%)	13%		24%		40%				18%	
调整后的营业利润率 (%)	22%	21.3%	17.2%	15%	19%	15.3%			18.1%	16.8%
LFL调整后的营业利润率变化 (bps)	10bps		240个基点		350个基点				130个基点	
销售额占集团销售额的百分比	49%	50%	37%	37%	14%	13%			100%	100%

思百吉科技

	2023	2022	改变	LFL 改变
法定销售额 (百万英镑)	704.2	657.8	7.	12%
调整后的营业利润 ¹ (百万英镑)	155.2	140	11%	13%
调整后的营业利润 ¹ (%)	22%	21.3%	70个基点	10bps
法定营业利润 (百万英镑)	124.4	118.3	5.	
法定营业利润率 (%)	17.7%	18%	(30个基点)	

1. 这是一种替代性度量 (APM)。APM是完整定义的, 并与合并财务报表附录中报告的法定措施相一致。

持续强劲的增长和可持续的利润表现

思百吉科技在2023年实现了强劲的财务业绩, 销售额增长7%, 达到7.042亿英镑 (2022年: 6.578亿英镑), 调整后的营业利润增长了两位数。考虑到收购和处置 (主要是CLS剩余部分的处置) 的1700万英镑 (+3%) 净影响和1300万英镑 (+2%) 的不利外汇变动, LFL的销售额增长了12%。

我们看到, 除生命科学外, 所有关键终端市场的销售额都有强劲增长, 生命科学在前一时期强劲增长后, 受到了客户需求早期正常化的影响。所有地区的销售额都有所增长, 其中包括中国在内的亚洲增长最为强劲。

订单比前一年减少了6% (按LFL计算减少了3%), 材料和学术界的需求增长良好, 被生命科学和半导体所抵消。从地区来看, 亚洲订单减少抵消了美国订单增长和欧洲需求持平的影响。

调整后的营业利润增长了11% (13%LFL), 达到1.552亿英镑 (2022年: 1.4亿英镑), 反映出强劲的销售增长和良好的经营业绩, 调整后的利润率提高了70个基点, 达到22.0% (2022年为21.3%)。在LFL的基础上, 调整后营业利润率的年增长为10个基点, 销售额的增加在很大程度上被成本通胀所抵消。

法定营业利润增长5%, 达到1.244亿英镑 (2022年: 1.183亿英镑), 包括作为业务转型项目的一部分, 1070万英镑的额外成本与我们新的ERP系统的投资有关。法定营业利润率为17.7% (2022年: 18.0%)。

在可持续发展趋势的支持下, 在高增长的终端市场中处于强势地位

我们在高价值、对质量至关重要的领域处于有利地位, 在这些领域, 我们的客户在整个工作流程中都重视精确测量、领域专业知识和分析。我们是市场领导者, 反映了我们广泛的解决方案组合、强大的材料分析和表征领域知识, 以及我们深厚的客户关系。我们是客户创新的关键推动者, 支持从提取到功能性能、可持续性和回收的整个材料生命周期的机会。

思百吉科技专注于生命科学、材料科学 (初级和高级材料)、半导体和学术界的高增长终端市场, 这些市场正受益于一系列结构性增长趋势:

1. 生命科学——人口老龄化、人口增长、个性化药物和回流。
2. 主要材料——用于能源转型的矿物、低碳建筑材料和增加回收利用。

3. 先进材料——用于能源转型、供应链安全和先进制造技术的电池和电力电子产品。
4. 半导体——移动电气化，包括美国和欧盟芯片法案在内的制造业回流，增加了个人设备的使用。

生命科学

在颗粒表征方面，我们看到了小分子研发推动的激光衍射的良好销售增长，特别是在美国和印度。在过去两年表现非常强劲后，生物制品的纳米销售额下降抵消了这一影响。我们的咨询服务的增长受到了我们强大的产品和最近监管环境变化的推动，这让我们深受鼓舞。

中期前景依然乐观，生命科学的增长受到一系列结构性趋势的支撑，包括人口老龄化和扩张、制造业的外包以及开发新药和治疗方法的必要性。

材料科学

主要材料

LFL在所有地区的销售额都有所增长，其中亚洲的增长尤其强劲，主要受采矿和矿产的推动。我们的XRF和XRD系统，包括Zetium、Epsilon、Aeris和Empyrean产品线，被客户用于分析材料的元素特性和结构特征。

我们在2023年看到了持续的订单势头，订单量增长到创纪录的水平，为2024年提供了积极的前景。

先进材料

2023年，我们实现了非常好的LFL销售增长，这反映了我们进入新一年时的强劲订单量和受一些结构性增长趋势驱动的强劲需求。

我们通过一系列解决方案支持客户应对挑战，包括用于研发下一代电池材料的激光衍射产品以及质量控制，我们还看到人们对我们的电池和氢燃料电池在线工艺解决方案越来越感兴趣。同样，我们看到我们的x射线衍射销售额有所增长，尤其是在中国，部分原因是2023年上半年政府支持大学和研究实验室的投资计划。

展望未来，随着对氢等新能源的持续投资、移动电气化的增强、电力电子应用的不断增长和制造业的离岸化，先进材料的前景依然乐观，所有这些都是新技术发展和客户研发的基础。

半导体

半导体和电子产品客户的销售额在所有地区都强劲增长，这反映了我们年初的订单量和坚实的潜在需求。在半导体污染监测领域，我们看到我们的气溶胶、液体和气体颗粒计数器向客户的销售强劲增长，以支持新的半导体制造厂的建设。

我们看到我们的MRD XL产品在化合物半导体市场，特别是电力电子市场的销售增长良好。2023年下半年从Freiberg Instruments收购XRD产品线资产，进一步增强了我们在该领域的能力和解决方案。

尽管随着需求正常化，2023年的订单量与强劲的对比如有所下降，但我们的渠道仍然稳健。2024年，随着行业回归更正常的商业周期，我们预计订单水平将在下半年回升。

我们还受到客户对最近产品发布的积极反馈的鼓舞，包括我们用于超清洁环境的NanoAir 10颗粒计数器。

学术界

我们拥有一个建立在高精度测量和科学可信度基础上的强大品牌，能够充分利用流入我们终端市场的学术研究。

2023年，在北美和亚洲的推动下，我们交付了非常强劲的LFL订单和销售额增长。我们受益于大学和研究组织对我们的XRD系统的强烈需求，以支持电池的材料研究和分析，以及我们的MicroCal产品系列，用于从研究到小分子药物、生物治疗和疫苗的开发和发现的许多应用。

帮助解决客户难题

思百吉科技提供关键见解和领域专业知识，帮助我们的客户找到解决最复杂挑战的方案。我们的客户价值主张远远超出了提供领先产品的范围。

在先进材料领域，对能源转型和电池开发的日益关注正在创造许多机会。随着能源系统为我们现代生活的方方面面提供燃料，从手机到电动汽车，甚至太空旅行，实现清洁、可再生和可靠的能源需要开发更好的电池和燃料电池。匹兹堡大学和思百吉在美国的合作正使研究人员能够做到这一点。匹兹堡的团队利用从我们的Empyrean x射线衍射技术中获得的数据和见解，正在努力实现一系列雄心勃勃的目标，以提高电池的功率、效率和成本效益。

在原材料方面，我们从亚洲领先的建筑材料生产商处获得了一份主要订单，该订单基于我们领先的XRF Zetium和XRD Aeris技术，包括30个独立的系统，提供测量和分析解决方案。这一订单反映了我们在以前的项目中展示的久经考验的技术和应用专业知识，我们的系统提供了更好的测量、速度和更高的操作稳定性，以及比竞争对手更好的用户体验。

在制药领域，我们继续加强与齐鲁制药的合作关系，齐鲁制药是中国领先的成品配方和活性成分制造商，我们在多个地点订购了大量Mastersizer和Zetasizer产品。除了因我们领先的粒子表征技术而获得认可外，该订单还反映了我们强大的

应用专业知识和售后支持，包括卓越的服务支持和产品培训。

投资促进增长：研发正在推动增长和市场份额增长

2023年，我们向市场推出了一系列新产品。

Nanosight Pro为生命科学和药物开发中使用的纳米和生物材料表征提供了一流、简单快速的解决方案。先进的工程技术和智能功能的结合确保了测量的高效、快速和可访问性。在机器学习的支持下，我们的Xplorer软件实现了自动化测量，并提供了最高质量的尺寸和浓度数据，同时与SMART Manager的连接确保了稳健性并最大限度地减少了停机时间。

我们的ParticleSeeker产品是一种智能气溶胶歧管，用于监测半导体制造中的空气质量，与NanoAir10纳米颗粒计数器一起使用，它提供了多个样本位置，非常适合在半导体制造设施中最清洁、最密闭的空间中进行广泛污染监测的应用。

在FORJ™融合仪中，我们开发了世界上最快、最安全、最准确的融合仪，用于支持元素分析的x射线荧光样品制备。基于我们在x射线荧光、电感耦合等离子体分析、样品制备和整个分析链方面的专业知识，FORJ旨在满足元素分析的最高材料质量标准。

并购

在这一年中，我们完成了三项收购/投资，以增强我们的能力并在未来实现复合增长。

我们以高达1300万英镑的总对价从Freiberg Instruments收购了x射线衍射产品线。收购晶体取向计量工具为我们现有的半导体产品组合提供了补充解决方案，使我们能够进一步满足行业要求，提高产量和性能。

我们对生物分析仪器公司LumaCyte Incorporated进行了780万英镑的少数股权投资，为高生长细胞、基因治疗和疫苗市场提供了进一步的机会和更深入的见解。

以640万英镑收购了Particle Measurement Technique Ireland Limited (EMS)，该公司是Particle Measuring System微污染产品在英国和爱尔兰的长期合作伙伴和独家经销商，进一步加强了我们的区域服务和售后服务。

卓越运营

我们继续利用SBS来提高生产力，推动整个部门的卓越运营。在这一年里，我们完成了许多项目，带来了实实在在的财务效益，并促进了我们网站的参与度提高。

在Malvern Panalytical，我们的“生地和扩展”追加销售计划为现有客户带来了400万英镑的额外销售额。

我们在荷兰Almelo工厂的产能和布局，实现了20%的产量增长和50万英镑的效益。

在这一年里，我们采用了“青铜、白银、黄金”认证计划，以推动通过多项核心指标衡量的精益运营，我们的两个工厂，中国珠海和英国马尔文，在2023年获得了青铜认证。

我们在业务流程转型计划方面取得了良好进展。2024年，我们将通过引入新的ERP解决方案，实施一系列更简单、通用和可扩展的全球流程。从2025年起，新的解决方案将提高可见性，并带来许多显著的好处。

总结

思百吉科技是一家优秀的企业。我们通过仪器、数据科学和技术专业知识提供关键材料见解。我们处于有利地位，能够在高增长的终端市场中跑赢大盘，并与明确的可持续发展趋势保持一致。2024年，我们将继续与客户密切合作，创新并解决他们的挑战。

思百吉动力学

	2023	2022	改变	LFL 改变
法定销售额 (百万英镑)	542.8	492.2	10%	6
调整后的营业利润 ¹ (百万英镑)	93.1	73.6	26%	24%
调整后的营业利润 ¹ (%)	17.2%	15%	220个基点	240个基点
法定营业利润 (百万英镑)	56.2	46.5	21%	
法定营业利润率 (%)	10.4%	9.4%	100个基点	

1. 这是一种替代性度量 (APM)。APM是完整定义的, 并与合并财务报表附录中报告的法定措施相一致。

非常强劲的财务表现, 得益于大幅的利润扩张

思百吉动力公司在2023年实现了非常强劲的财务业绩, 销售额和营业利润实现了两位数的增长, 利润率增长尤为强劲。

这些结果反映了该部门在年初成功重组为三个与客户一致的部门, 即虚拟测试、物理测试和过程中测试, 以及一系列提高毛利率和管理费用的具体行动。

销售额增长10%, 达到5.428亿英镑 (2022年: 4.922亿英镑)。考虑到收购Dytran和MicroStrain带来的2100万英镑 (4%) 的销售额增长以及190万英镑 (0%) 的外汇流动, LFL的销售额增长了6%。所有关键终端市场的销售额都有所增长, 其中航空航天与国防、科学院以及我们最大的市场欧洲的区域增长尤为强劲。

订单比同期减少了3% (LFL基础上减少了6%), 航空航天、国防和学术界的订单增长强劲, 达到了两位数, 被机器制造和汽车领域订单量的预期疲软所抵消。从地区来看, 欧洲和亚洲抵消了美国良好的订单增长水平, 这两个地区对较软的终端市场的敞口最大。

调整后的营业利润为9310万英镑, 大大高于比较期, 增长26% (LFL为24%), 调整后的营业利润率大幅增长, 年末增长220个基点 (LFL基础上增长240个基点), 达到17.2% (2022年: 15.0%)。这一增长反映了毛利润率的预期强劲增长, 这是由于我们专注于卓越运营, 同时成功执行了利润率扩张计划, 包括定价、重组、产品设计成本支出, 供应链优化和产品组合的合理化。

法定营业利润增长21%, 达到5620万英镑 (2022年: 4650万英镑), 反映了基础业务的增长, 这部分被与我们新ERP系统投资相关的760万英镑额外成本所抵消, 这是业务转型项目的一部分。

在有吸引力的市场中处于有利地位

我们在提供先进的集成物理和虚拟测试和测量方面处于世界领先地位。该司专注于四条高端产品线: 虚拟测试; 软件数据采集; 以及具有高增长前景的高精度传感器, 我们在这些领域拥有领先的市场地位。这些产品对客户来说是互补的, 结合起来可以提供市场上最广泛的测试和测量解决方案。我们在有吸引力的增长市场中处于有利地位, 这些市场受益于一些结构性增长趋势:

- ① 增加虚拟测试的采用，特别是在汽车和国防领域，以加快创新周期；
- ① 数字化和更多地使用数字工具进行设计和测试，降低新创新的成本，并处理大量更复杂的数据；
- ① 电气化以及流动性和能源的转变；和
- ① 自动化，在一个更加互联的世界中提高生产力。

这四个关键的增长趋势符合我们的目标，即为创新者提供一个更清洁、更健康、更高效的世界，并支持我们细分市场的更高水平增长。

汽车

LFL的销售额领先于一个艰难的竞争对手，欧洲的强劲表现部分被北美和亚洲所抵消。

我们在物理测试中看到了电动动力总成测试解决方案的良好销售增长，该解决方案利用了我们的快速数据采集系统、传感器和软件。在虚拟测试中，虽然销售额与2022年相比有所下降，但我们在销售硬件在环解决方案方面取得了良好进展，并为我们的多属性模拟器获得了大量新订单，包括我们在年内推出的COMPACT全频谱模拟器（COMPACT FSS）。我们的虚拟测试产品还获得了倍耐力颁发的年度供应商奖和车辆动力学国际授予的DiM300模拟器2023年度开发工具创新奖的认可。

正如半年报告所述，随着客户调整订单模式，LFL订单低于前一年，我们看到需求疲软，这反映出随着交付周期缩短，供应链放松，以及领先汽车制造商推出新电动汽车计划的速度降低。

从中期来看，我们继续预计，受电动汽车和软件定义汽车的开发和采用以及减少开发时间的需要的推动，汽车研发需求将不断增长。凭借我们在虚拟测试、物理测试和过程中提供的广泛产品，我们非常适合从这一增长中受益。

机器制造

以LFL为基础，对希望监控其生产流程和部署资产的客户的销售额略高于2022年，北美和欧洲的增长在很大程度上被亚洲抵消。

在我们的OEM传感器业务中，客户将我们的定制传感器解决方案纳入其最终产品，我们交付了55个客户原型，在这一过程中创下了新纪录。这些项目为未来的销售增长奠定了坚实的基础，涵盖了一系列传感能力和最终用途，包括：电池和制动器应用的力传感器；用于燃料电池和电动车辆的应变传感器；机器人扭矩传感器；以及机电一体化。

我们还成功地将高精度加速度计销售到半导体行业，以控制机器振动。在这一年中，我们加强了我们的过程中产品，将结构健康监测、光学传感和软件相结合，为客户创建了一个交钥匙解决方案。

与强劲的对标相比，全年机器制造业的订单量以LFL为基础较低，尤其是在亚洲，这抵消了北美的需求增长。

我们相信，从中长期来看，劳动力短缺和提高效率的需求将继续推动自动化水平的提高

推动机器制造客户的需求，进而推动我们的智能和OEM传感器产品。我们专注于选定的高价值终端市场，客户专注于提高高价值资产的生产力，这继续有助于该行业的销售。这推动了对我们称重技术的需求，包括医疗保健应用中的智能OEM型解决方案，在这些应用中，准确可靠的传感器至关重要。

航空航天与国防

2023年，我们在欧洲和北美看到了强劲的LFL订单和销售增长，这得益于对新的和现有的推进技术的持续投资，以及商业空间和国防支出的增加。

在民用航空领域，我们看到对我们的专业知识的强烈需求，以支持替代推进技术的发展，包括电气化和氢基解决方案。我们从一家主要发动机制造商处获得了最新Fusion DAQ产品和声音与振动软件的大量订单，以支持其下一代燃气轮机的开发。

我们看到我们领先的实时计算软件的强劲增长，该软件在国防应用中提供关键模拟，实现精确定位，并用于威胁检测等系统。此外，在这一年里，我们从BAE系统公司获得了一笔重大订单，为英国皇家海军的造船项目提供船体振动监测设备。我们的解决方案包括传感器、数据采集以及振动测量和分析软件。

在民用领域，一个快速增长、具有巨大未来潜力的市场，我们看到对压电振动传感系统的需求持续增长，该系统已用于许多客户应用。

我们很自豪能为Dynetics提供一个解决方案，评估其联合发射联盟火神半人马助推器的能力，以确保其能够应对太空飞行中的极端力量。我们的解决方案基于经验证的精确结构测试工具，包括一个数据采集系统，用于从3000多个应变仪和300多个全桥压力传感器以及其他传感器中采集数据。由于部署了该解决方案，Dynetics提高了测试的效率和准确性，使其能够为客户和商业空间项目提供更好的服务。

我们仍然有能力支持长期创新项目。原始设备制造商继续投资于可持续燃料、提高效率的技术，尤其是减重和动力改进。我们还看到对能源转型相关项目的需求增加，包括电动飞机和使用替代低碳燃料的项目。我们的声音、振动和EPT解决方案非常适合捕捉这一点。

学术界

LFL在大学和研究机构的销售额增长强劲，订单也比前一年有所增长，这得益于支撑该部门的核心趋势，尤其是虚拟测试、数字化和电气化的增长，以及减少碳排放和实现净零排放的举措。

消费电子和电信

LFL在消费电子和电信领域的销售额和需求（占Dynamics销售额的6%）低于同期，反映出客户对线端测试的投资水平下降。

投资促进增长：研发正在推动增长和市场份额增长

该部门围绕虚拟测试、物理测试和过程中的组织使我们能够利用我们领域专业知识的增长和客户亲密度。这三个部门符合我们客户的测试和测量要求，因为他们的产品是构思、开发、制造和维护的。

通过在客户的产品生命周期中关注客户的需求，我们能够加快创新，节省成本，缩短产品上市时间，关键的研发重点领域包括：增强的虚拟测试解决方案；模拟和分析软件；电力测试；数据采集生态系统；以及智能和OEM传感器。

2023年，我们推出了一系列新产品。在虚拟测试中，COMPACT FSS的推出拓宽并加强了我们的模拟器产品组合。FSS由VI级实时计算机提供动力，在较小的占地面积内提供高度准确和身临其境的运动、振动和声音模拟。它还实现了人在环模拟，这是客观物理特征与主观人类感知之间的重要联系。

除了交付55个OEM客户原型外，我们还引入了新开发的智能力传感器，该传感器连接到标准工业接口，简化了机器设计和测量点决策，确保提高效率和简化机器操作。

我们继续开发新的Fusion和Advantage数据采集产品，预计2024年将推出更多产品。在我们的软件业务中，约占思百吉动力公司销售额的15%，我们发布了市场领先的nCode耐用性和Reliasoft可靠性产品的一些重大更新，并更新了我们的EPT感知软件。

投资促进增长：通过并购实现复合增长

以2910万英镑收购MicroStrain于9月完成，这是对思百吉动力公司的一次出色补充，带来了互补的技术，并加强了我们的传感器产品，特别是在快速增长的自动移动、工业和机器人市场。它还能够进一步渗透到快速增长的自动化和智能制造市场，同时增加我们在北美的业务。

2023年9月是收购Dytran一周年，Dytran是一家领先的压电和基于MEMS的加速度计和传感器的设计和制造商，用于测量动态力、压力和振动。一体化进行得非常顺利，包括在我们的所有权下生产力的显著提高。该业务还为该司做出了有意义和积极的贡献，包括在商业空间获得了一些客户订单。

卓越运营，推动利润扩张

SBS的持续推出，以及我们在定价、产品重新设计以降低成本解决方案和投资组合合理化方面的行动，都为今年调整后的营业利润率大幅提高220个基点做出了贡献。

2023年，我们嵌入了“青铜、白银、黄金”认证计划，以推动我们核心业务的精益运营，我们的三个工厂，波尔图、苏州和马尔伯勒，在年底前获得青铜认证。

在我们的苏州工厂，通过多次改善活动和提高自动化，我们为关键产品系列减少了30%的交付周期，并节省了40%以上的劳动力和库存成本，改善项目的总成本减少了80万英镑。

通过优化海运/空运和快递策略，我们还大幅减少了

运费超过210万英镑，以及我们设施的净零改进项目，节省了30万英镑的能源。

除此之外，我们还通过新的CRM和ERP解决方案为进一步的运营转型做了良好的准备，该解决方案将于2024年在整个部门推出，创建一套更简单、通用、更可扩展的流程。新解决方案的好处将从2025年开始实现，它也是推动该部门进一步扩大利润的关键组成部分。

总结

思百吉动力公司是高性能虚拟和物理测试、设计软件、数据采集和传感领域的公认领导者。我们正在执行和扩展强大的基础——集成的虚拟和物理测试解决方案、更面向软件的研发、卓越的运营和创造战略价值的并购。在2023年取得强劲业绩后，我们仍然专注于通过战略增长举措、业务流程改进和受益于我们的精益文化来扩大利润。

Derek Harding

首席财务官

合并利润表

截至2023年12月31日止年度

	笔记	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营			
收入	2.	1,449.2	1,327.4
销售成本		(611.1)	(576.6)
毛利润		838.1	750.8
间接生产和工程费用		(126.9)	(114.1)
销售和营销费用		(249.6)	(233.0)
管理费用		(273.0)	(231.1)
营业利润	2.	188.6	172.6
债务投资损益变动公允价值		2.8	(4.1)
联营公司税后业绩份额		(0.1)	-
处置业务的 (损失) /利润		(12.6)	0.3
财务收入	3.	11	1.9
财务成本	3.	(4.1)	(19.2)
税前利润		185.6	151.5
税费	4.	(40.2)	(36.7)
本年度持续经营利润		145.4	114.8
本年度非连续经营利润		-	286.7
本年度归属于公司所有者的持续和非连续经营利润		145.4	401.5
每股收益			
来自持续经营			
基本的	6.	140.3便士	106.7便士
稀释	6.	139.4便士	106.0便士
持续经营和非持续经营			
基本的	6.	140.3便士	373.1便士
稀释	6.	139.4便士	370.7便士
			士
股息——本年度产生的金额			
当年支付的中期股息和提议/支付的末期股息 (每股)	5.	79.2便士	75.4便士
当年支付的股息 (每股)	5.	76.6便士	72.9便士

综合收益表

截至2023年12月31日止年度

	2023 百万英镑	2022 百万英 镑
本年度归属于公司所有者的利润	145.4	401.5
其他综合 (损失) /收入： 不会重新分类到合并利润表的项目：		
设定受益净义务的重新计量	(0.6)	13.1
指定为以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的权益工具投资的公允价值 (损失) /收益和外汇变动折算	(5.0)	5
上述项目的税收抵免/ (收费)	0.2	(4.0)
	(5.4)	14.1
在合并利润表中以后重新分类或可能重新分类的项目：		
	6.1	0.4
海外业务翻译的外汇变动	(42.5)	105.1
处置业务时转入利润的货币折算差额	-	(86.7)
以上项目的税费	(1.1)	-
	(37.5)	18.8
其他综合 (损失) /收入合计	(42.9)	32.9
本年度归属于公司所有者的综合收益总额	102.5	434.4

合并权益变动表

截至2023年12月31日止年度

	股本 百万英镑	股票 溢价 百万英镑	留存收益 百万英镑	翻译保留 百万英镑	套期保值 准备金 百万英镑	合并准 备金 百万英镑	资本贖 回准备金 百万英镑	权益 总额 百万英镑
截至2023年1月1日	5.5	231.4	1,113.0	86	(3.1)	3.1	1	1,436.9
本年度利润	-	-	145.4	-	-	-	-	145.4
其他综合 (损失) /收入	-	-	(4.9)	(43.0)	5	-	-	(42.9)
本年度综合收益/ (亏损) 总额	-	-	140.5	(43.0)	5	-	-	102.5
与直接计入权益的所有者的交易： 本公司支付的股权股利 (附注5)	-	-	(79.7)	-	-	-	-	(79.7)
为回购股份而收购的自有股份 方案 (附注10)	(0.2)	-	(160.8)	-	-	-	0.2	(160.8)
股份支付，税后	-	-	16.4	-	-	-	-	16.4
已结算股权的行使收益	-	-	0.6	-	-	-	-	0.6
股票期权	-	-	0.6	-	-	-	-	0.6
截至2023年12月31日	5.3	231.4	1,030.0	43	1.9	3.1	1.2	1,315.9

合并权益变动表 (续)

截至2022年12月31日的年度

	股本 百万英镑	股票 溢价 百万英镑	留存收益 百万英镑	翻译保留 百万英镑	套期保值 准备金 百万英镑	合并准 备金 百万英镑	资本贖 回准备金 百万英镑	权益 总额 百万英镑
2022年1月1日	5.8	231.4	957.6	66.2	(3.5)	3.1	0.7	1,261.3
本年度利润	-	-	401.5	-	-	-	-	401.5
其他综合收益	-	-	12.7	19.8	0.4	-	-	32.9
本年度综合收益总额	-	-	414.2	19.8	0.4	-	-	434.4
与直接计入权益的所有者的交易： 本公司支付的股权股利 (附注5)	-	-	(78.6)	-	-	-	-	(78.6)
为回购股份而收购的自有股份 方案 (附注10)	(0.3)	-	(191.0)	-	-	-	0.3	(191.0)
股份支付，税后	-	-	10.6	-	-	-	-	10.6
行使股权结算股票期权的收益	-	-	0.2	-	-	-	-	0.2
截至2022年12月31日	5.5	231.4	1,113.0	86	(3.1)	3.1	1	1,436.9

合并财务状况表

截至2023年12月31日

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
资产		
非流动资产		
友善	565.5	606.1
其他无形资产	167.1	184.1
物业、厂房和设备	136.2	160.7
资产使用权	58.1	59.7
权益工具投资	24.3	29.3
债务工具投资	21.7	18.9
对联营企业的投资	10.8	2.9
衍生金融工具	0.4	0.4
其他应收款	5.9	4.2
递延所得税资产	26.6	16.2
退休福利资产	2.4	-
	1,019.0	1,082.5
流动资产		
存货	231.8	263.3
流动税收资产	7.2	8.6
贸易和其他应收款	317.9	362.5
衍生金融工具	5.8	13
现金和现金等价物	138.5	228.1
持有待售资产	97.5	1.7
	798.7	865.5
总资产增长	1,817.7	1,948.0
债务		
流动负债		
借款	-	(0.1)
	(0.1)	(2.3)
贸易和其他应付款	(369.4)	(373.7)
租赁负债	(14.4)	(14.9)
流动税收负债	(12.6)	(14.2)
准备金	(8.5)	(12.8)
持有待售负债	(17.8)	-
	(422.8)	(418.0)
流动资产净额	375.9	447.5

合并财务状况表 (续)

截至2023年12月31日

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
非流动负债		
其他应付款	(15.1)	(13.8)
衍生金融工具	(0.1)	(0.2)
租赁负债	(48.3)	(50.2)
准备金	(2.6)	(4.4)
退休福利义务	(11.6)	(8.9)
递延所得税负债	(1.3)	(15.6)
	(79.0)	(93.1)
总负债增长	(501.8)	(511.1)
净资产	1,315.9	1,436.9
权益		
股本	5.3	5.5
股票溢价	231.4	231.4
留存收益	1,030.0	1,113.0
折算准备金	43	86
套期保值准备金	1.9	(3.1)
合并准备金	3.1	3.1
资本赎回准备金	1.2	1
归属于公司所有者的权益总额	1,315.9	1,436.9

合并现金流量表

截至2023年12月31日止年度

	笔记	2023 百万英镑	2022 百万英镑
经营活动产生的现金	9	245.5	166.8
缴纳的净所得税		(50.3)	(46.8)
经营活动产生的现金净流入		195.2	120
投资活动产生的现金流量			
购买不动产、厂房和设备以及无形资产		(24.7)	(44.9)
处置财产、厂房和设备的收益			
软件		3.1	13.4
企业收购，扣除收购现金		(49.5)	(114.7)
收购对联营公司的投资		(7.8)	(2.9)
企业处置流入，扣除590万英镑的税款 (2022年：2790万英镑)		3.3	365.4
收到的利息		5.4	1.9
投资活动产生的净现金流量		(70.2)	218.2
融资活动使用的现金流量			
借款利息		(1.0)	(1.4)
租赁负债支付的利息		(0.2)	(2.5)
支付的股息	5.	(79.7)	(78.6)
股份回购购买股份	10	(114.9)	(191.0)
行使购股权的净收益		0.6	0.2
租赁负债主要部分的付款		(15.4)	(13.9)
借款收益		-	326.2
偿还借款		(0.1)	(326.8)
用于融资活动的净现金流量		(210.7)	(287.8)
现金及现金等价物的净 (减少) /增加		(85.7)	50.4
年初现金和现金等价物		228.1	167.8
汇率变动的的影响		(3.6)	9.9
年末现金及现金等价物		138.8	228.1

账户说明

1. 编制依据和会计政策

a) 会计基础

公司截至2023年12月31日的12个月的合并财务报表包括公司及其子公司，统称为“集团”。这些合并财务报表以百万英镑为单位列报，四舍五入至小数点后一位，这是本集团的列报货币。

合并财务报表的编制采用了与上一财政年度一致的会计政策，但采用了以下新的会计准则和解释除外。

全年业绩公告中包含的财务信息不构成公司截至2023年和2022年12月31日止年度的法定账目。截至2022年12月31日的年度法定账目已由公司审计师报告并提交给公司注册处。截至2023年12月31日的年度法定账目已经审计，并将在公司年度股东大会后提交给公司注册处。这两年的审计师报告 (i) 无保留意见，(ii) 未提及审计师在未对其报告进行限定的情况下以强调的方式提请注意的任何事项，以及 (iii) 未包含《2006年公司法》第498 (2) 或 (3) 条规定的声明。

合并财务报表以历史成本为基础编制，但《国际财务报告准则》要求以公允价值计量的项目除外，主要是某些金融工具。合并财务报表是根据国际会计准则编制的，符合《2006年公司法》和英国采用的《国际财务报告准则》的要求。合并财务报表以持续经营为基础编制。全年业绩公告以百万英镑为单位，四舍五入至小数点后一位，这是本集团的表示货币。

董事会于2024年2月28日批准了这些结果。

首次采用新的标准和解释

本年度，没有对本集团财务状况表产生重大影响的新标准和解释。2023年年度报告和账目中规定的会计政策一直适用于这些合并财务报表中列出的两个时期。

尚未适用的新标准和解释

没有新的或修订的国际财务报告准则、修订或解释已发布但尚未生效，对本集团可能具有重大意义且尚未应用。

1. 编制依据和会计政策 (续)

b) 持续经营

在确定合并财务报表的编制基础时，董事会考虑了本集团的可用资源、当前业务活动以及可能影响其未来发展和业绩的因素，包括当前宏观经济因素和气候变化对本集团的影响，这些因素在首席执行官审查和财务审查中有所描述。

本集团通过留存收益以及在适当情况下通过第三方借款为其运营提供资金。截至2023年12月31日，借款总额为零英镑（2022年：10万英镑）。

截至2023年12月31日，本集团有3.931亿英镑的承诺授信，全部由2025年7月到期的5亿美元多币种循环信贷（RCF）组成。循环贷款于2023年12月31日未提取（2022年：未提取）。

循环贷款的杠杆率（契约定义的净债务/EBITDA）契约高达3.5倍。本集团定期监控其财务状况，以确保其符合其银行契约的条款。最低契约利息保障要求为3.75倍（契约定义的息税摊销前收益除以净融资费用）。由于集团的净现金头寸，杠杆率（契约定义的息税折旧摊销前利润除以净现金）低于零（2022年12月31日：低于零），而最大允许杠杆率为3.5倍。

除此之外，在对合并财务状况表“待售资产”行中包含的30万英镑现金和现金等价物进行调整后，截至2023年12月31日，本集团的现金和现金等效物余额为1.385亿英镑。该集团还有各种未承诺贷款和银行透支贷款，均未提取，导致净现金头寸为1.388亿英镑，包括“持有待售资产”中的现金，比2022年12月31日的2.28亿英镑减少了8920万英镑。

本集团已编制并审查了截至2028年12月31日期间的现金流预测，该预测反映了其整个业务的收入预测变化，并对预测进行了反向压力测试，以确定将导致流动性不足或违反银行承诺的低迷程度。在审查期间，收入必须减少38%，集团才能违反其债务融资契约。反向压力测试未考虑在收入严重且持续下降的情况下集团将采取的进一步缓解措施，如取消股息或减少资本支出。该评估表明，自本报告发布之日起不少于12个月的时间内，本集团可以在上述现有贷款水平内运营，无需获得任何新贷款。

根据该评估，董事会确信，自本报告发布之日起，集团有足够的资源继续运营不少于12个月。因此，他们继续采用与该结论相关的持续经营基础，并编制合并财务报表。没有发现与这一结论有关的关键敏感性。

2 经营分部

本集团的可报告分部如下所述。分部分部结构反映了定期向首席运营决策者（被视为董事会）提供的当前内部报告，以协助就分配给每个分部的资本做出决策并评估绩效。分部结果包括总部费用的分配，其中成本可归属于分部。PLC的运行成本作为集团成本单独列报。

以下概述了集团各可报告分部的运营情况：

- ① 思百吉科技提供先进的测量和材料表征，加速研发和制造的创新和效率。这一领域的运营公司是 Malvern Panalytical 和 Particle Measurement Systems；
- ① 思百吉动力提供差异化的传感、数据采集、分析建模和模拟解决方案，帮助客户加快产品开发并提高产品性能；
- ① 其他不可报告部门是高价值精密在线传感和监测业务的组合。这一领域的运营公司是红狮控制和 Servomex；和
- ① 集团成本包括运行 PLC 的成本。

关于可报告分部的信息

截至2023年12月31日止年度	思百吉科技 百万英镑	思百吉动力学 百万英镑	另外 百万英镑	集团成本 百万英镑	全部的 百万英镑
分部收入	704.4	542.8	202.2	-	1,449.4
分部间收入	(0.2)	-	-	-	(0.2)
外部收入	704.2	542.8	202.2	-	1,449.2
营业利润	124.4	56.2	33.2	(25.2)	188.6
联营公司税后业绩份额债务投资损益变动公允价值 ¹	(0.4)	0.3	-	-	(0.1)
					2.8
业务处置损失 ¹					(12.6)
财务收入 ¹					11
财务成本 ¹					(4.1)
税前利润 ¹					185.6
税款 ¹					(40.2)
持续经营税后利润 ¹					145.4

1. 未分配给可报告分部

2.经营分部 (续)

截至2022年12月31日的年度	思百吉科 技 百万英镑	思百吉动力 学 百万英镑	另外 百万英镑	集团成 本 百万英镑	全部的 百万英 镑
分部收入	658	492.4	177.4	-	1,327.8
分部间收入	(0.2)	(0.2)	-	-	(0.4)
外部收入	657.8	492.2	177.4	-	1,327.4
营业利润	118.3	46.5	26.2	(18.4)	172.6
债务投资损益变动的公允价值 ¹					(4.1)
					0.3
财务收入 ¹					1.9
财务成本 ¹					(19.2)
税前利润 ¹					151.5
税款 ¹					(36.7)
持续经营税后利润 操作 ¹					114.8

1. 未分配给可报告分部

地理分区

该集团的经营分部分别位于多个地理位置，并向世界各地的外部客户销售。除以下所述国家外，按客户所在地划分，没有哪个国家的收入超过3%。以下是按地理目的地对持续经营收入的分析。

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
英国	56.1	51.2
德国	141.6	123.4
法国	51.1	44.8
欧洲其他地区	197.3	172.4
美国	377.5	359.9
北美其他地区	37.1	30
日本	78.3	69.5
中国	249.8	233.6
韩国	52.5	58.4
亚洲其他地区	142.7	125.5
世界其他地区	65.2	58.7
	1,449.2	1,327.4

3. 财务收入和财务成本

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营财务收入		
应收利息	(5.3)	(1.9)
短期公司间贷款余额再折算净收益	(5.7)	-
	(11.0)	(1.9)
持续经营的财务成本		
贷款和透支应付利息	1.4	1.8
短期公司间贷款余额再折算净损失	-	14.6
租赁负债贴现系数的解除	2.4	2.5
养老金计划义务的净利息成本	0.3	0.3
	4.1	19.2
持续经营的净融资（信贷）/成本	(6.9)	17.3

4. 税收

	英国		海外		总计	
	百万英镑	百万英镑	百万英镑	百万英镑		
			2023	2022		
前几年的						
当前税费	5.3	54.3	59.6	4.8	41.2	46
与当期核算有关的调整	(0.5)	(0.3)	(0.8)	(1.4)	(1.4)	(2.8)

基于适用于集团利润的税率加权平均值，本年度的公司税标准税率为24.2%（2022年：23.8%）。由于以下对账中所述的原因，本年度税费低于（2022年）使用公司税标准费率的税费：

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营税前利润	185.6	151.5
按24.2%的标准税率征收的公司税（2022年：23.8%）	44.9	36.1
处置业务的损失/（利润）的永久性税收差异	2.8	(0.1)
其他不可扣除支出	4.5	9.1
税收抵免和奖励	(9.9)	(7.6)
对上年当期和递延税项费用的调整	(2.1)	(0.8)
税费	40.2	36.7

本集团24.2%的公司税标准税率略高于上年（23.8%），主要是由于利润来自法定税率较高的国家。

本年度“企业处置损益的永久性税收差异”与某些国家出售股票损失的税收减免限制有关。

上一年的“其他不可扣除支出”包括不可扣除外汇损失的340万英镑影响。

4. 税收 (续)

上述“税收抵免和激励”主要指研发税收抵免和其他创新减免，如英国专利箱制度和荷兰创新箱制度，以及美国可用于外国衍生无形收入的税收减免。

以下税收（抵免）/费用与本集团调整后业绩指标中排除的收入和支出项目有关：

	2023 百万英镑	2022 百万英 镑
收购相关无形资产摊销的税收抵免	(4.7)	(4.6)
净交易相关成本和公允价值调整的税收抵免	(1.7)	(0.5)
短期公司间贷款余额再折算的税费	0.3	0.6
处置业务损失的税收抵免	(0.2)	-
第三方对重大SaaS项目进行的配置和定制成本的税收抵免	(10.8)	(5.1)
债务和股权投资损益变动公允价值的税费/（抵免）		
	0.6	(1.4)
税收抵免总额	(16.5)	(11.0)

本年度的实际调整税率为21.5%（2022年：21.7%），如下对账所示：

	2023	2022
百万英 镑百万英镑		
法定税费与调整后税费的对账		
法定税费		40.236.7
不包括在集团调整后税前利润中的收入和支出项目的税收抵免	16.5	11.0
调整后的税费		56.747.7

本集团已适用国际会计准则第12号“所得税”中包含的临时例外情况，不得确认或披露与“第二支柱”所得税相关的递延所得税信息。国际会计准则委员会于2023年5月发布的《国际会计准则第12号》窄范围修正案中包括了这一强制性临时例外情况。

英国实施经合组织BEPS“第二支柱”或“GloBE”最低税收规则的立法于2023年6月实质性颁布。这些规定将于2024年1月1日起适用于思百吉。我们预计，从2024年起，这些立法变化可能会给集团调整后的有效税率带来有限的上行压力。我们目前估计，GloBE规则可能会将集团的调整后有效税率提高1个百分点。2024年。预计这一影响将产生于集团根据某些国家的当地法律获得创新税收优惠，在有限的情况下，这些税收优惠可以将有效税率降至15%以下。专家组正在继续评估第二支柱部门所得税立法的影响。

5. 股息

	2023	2022
作为对 当年的公司 所有者的分配而确认和支付的金额 英镑	百万英 镑	百万英 镑
24.1(便士)每股 截至2023年12月31日的年度中期股息为25.3便士 (2022	:26.0	25.3
截至2022年12月31日的年度末期股息为51.3便士 (2022年: 48.8(便士)	53.7	53.3
	79.7	78.6
	2023	2022
24.1(便士) 每股 (2022年: 本年度产生的金额 (百万 英镑)	百万英 镑
51.3(便士) 截至2023年12月31日的年度中期股息为25.3便士 (2022	26.0	25.3

拟议的2023年末期股息须经股东在2024年5月23日的年度股东大会上批准，未作为负债计入合并财务报表。

6. 每股收益

每股基本收益金额的计算方法是将当年归属于普通股股东的净利润除以该期间已发行普通股（不包括库存股）的加权平均数。

稀释每股收益的计算方法是将归属于普通股股东的净利润除以本年度已发行普通股的加权平均数，但应根据稀释期权的影响进行调整。

持续经营的基本每股收益	2023	2022
持续经营税后利润 (百万英镑)	145.4	114.8
已发行股份的加权平均数 (百万)	103.6	107.6
持续经营的基本每股收益 (便士)	140.3	106.7
持续经营摊薄每股收益	2023	2022
持续经营税后利润 (百万英镑)	145.4	114.8
已发行股票的基本加权平均数 (百万)	103.6	107.6
期权项下稀释性5便士普通股的加权平均数 (百万)	0.9	0.9
(百万)	(0.2)	(0.2)
稀释加权平均流通股数 (百万股)	104.3	108.3
持续经营摊薄每股收益 (便士)	139.4	106
非连续性经营的基本每股收益	2023	2022
非连续性经营的税后利润 (百万英镑)	-	286.7
已发行股份的加权平均数 (百万)	103.6	107.6
非连续经营的基本每股收益 (便士)	-	266.4

6. 每股收益 (续)

非连续经营摊薄每股收益	2023	2022
非连续性经营的税后利润 (百万英镑)	-	286.7
稀释加权平均流通股数 (百万股)	104.3	108.3
非连续经营摊薄每股收益 (便士)	-	264.7

用于非连续性经营的稀释每股收益的分母与用于持续性经营的摊薄每股收益的乘数相同。

7. 收购

微应变

2023年9月19日，集团以2910万英镑的总对价收购了MicroStrain传感系统业务 (MicroStrain) (包括2960万英镑支付的现金和包括在递延对价中的50万英镑预计完工确认应收款项)。MicroStrain是一家惯性和无线传感器系统的OEM和零售商，服务于不同行业的工业和战术应用。这笔交易符合思百吉的战略，即进行协同收购，以增强和发展其业务。MicroStrain将整合到思百吉动力公司的可报告部门和现金产生部门。

所购资产和负债的公允价值已根据当时可获得的信息暂时确定。支付的对价公允价值超过所购有形净资产公允价值的部分由以下无形资产表示：客户关系、订单和商誉。产生的商誉归因于聚集的劳动力、交叉销售商品和服务的协同效应以及成本协同效应。

在截至2023年12月31日的合并利润表中，收购MicroStrain的销售额为390万英镑，法定营业亏损为80万英镑。如果此次收购在财政年度的第一天进行，截至2023年12月31日的年度，集团持续经营的收入和法定营业利润将分别为14.61亿英镑和1.899亿英镑。

在适当的情况下，在使用第三方专家的支持下，进行了详细的评估，以评估所购资产和承担负债的公允价值。无形资产假设包括未来增长率、预期通货膨胀率和损耗率、使用的贴现率和有用的经济寿命。由于其合同到期日，应收账款的公允价值接近合同应收账款总额。预计无法收回的合同应收款总额无关紧要。不存在根据IFRS 3 (修订版) 确认的重大或有负债。

与收购相关的成本 (包括在管理费用中) 达150万英镑。

7.收购 (续)

邮政特快专递

2023年10月2日, 集团以640万英镑的净对价收购了Particle Measurement Technique Ireland Limited (EMS) 及其子公司100%的股本, 其中包括900万英镑的现金总对价减去260万英镑的收购净现金。本次收购确认了40万英镑的递延对价, 该对价将在未来日期支付, 但不会产生与收购有关的意外争议。EMS是思百吉科技PMS产品在英国和爱尔兰的长期合作伙伴和独家经销商。这笔交易符合思百吉的战略, 即进行协同收购, 以增强和发展其业务。EMS将整合到思百吉科学可报告部门和PMS现金产生部门。

支付的对价公允价值超过所购有形净资产公允价值的部分由以下无形资产表示: 客户关系、订单和商誉。产生的商誉归因于聚集的劳动力、交叉销售商品和服务的协同效应以及成本协同效应。

在截至2023年12月31日的年度合并利润表中, 收购EMS的销售额为40万英镑, 法定营业亏损为20万英镑。如果此次收购在财政年度的第一天进行, 截至2023年12月31日的年度, 集团持续经营的收入和法定营业利润将分别为14.539亿英镑和1.896亿英镑。

在适当的情况下, 已经进行了详细的评估, 以评估所收购资产和承担负债的公允价值。上述无形和有形资产的估值需要使用假设和估计。无形资产假设包括未来增长率、损耗率、使用的贴现率和有用的经济寿命。由于其合同到期日, 应收账款的公允价值接近合同应收账款总额。预计无法收回的合同应收款总额无关紧要。不存在根据IFRS 3 (修订版) 确认的重大或有负债。

与收购相关的成本 (包括在管理费用中) 达30万英镑。

XRD产品线

2023年10月27日, 集团与Freiberg Instruments完成了一项技术和资产购买协议, 以1300万英镑的总对价收购六种x射线衍射 (XRD) 产品的生产线技术。本次收购确认了260万英镑的递延对价。这笔交易加强了思百吉科技在半导体市场的投资组合。不存在根据IFRS 3 (修订版) 确认的重大或有负债。净资产的公允价值为最终价值。此次收购包括思百吉科学可报告分部和马尔文Panalytical现金产生部门。

支付的对价公允价值超过所购有形净资产公允价值的部分由技术无形资产和商誉表示。产生的商誉归因于交叉销售商品和服务的协同效应以及成本协同效应。

在截至2023年12月31日的年度合并利润表中, 法定营业利润包括与XRD产品线相关的10万英镑成本。组

如果在财政年度的第一天进行收购，截至2023年12月31日的年度收入和法定营业利润将分别为14.52亿英镑和1.889亿英镑。

2023年，收购相关成本（包括管理费用）达80万英镑。

7. 收购 (续)

下表中的公允价值与本年度收购MicroStrain、EMS和XRD产品线有关:

	MicroStrai		XRD 产品 线	公允价值合 计 价值
	n	邮政特 快专递		
	百万英镑	百万英 镑	百万英镑	百万英镑
无形资产	11.2	4.5	6	21.7
物业、厂房和设备	0.7	-	-	0.7
资产使用权	1	0.1	-	1.1
存货	2.8	0.2	-	3
贸易和其他应收款	0.2	1.4	-	1.6
现金和现金等价物	-	2.6	-	2.6
贸易和其他应付款	(1.0)	(1.5)	-	(2.5)
租赁负债	(1.0)	-	-	(1.0)
流动税收负债	-	(0.1)	-	(0.1)
递延所得税负债	-	(0.6)	-	(0.6)
取得的净资产	13.9	6.6	6	26.5
友善	15.2	2.4	7	24.6
总对价	29.1	9	13	51.1
收购现金的调整	-	(2.6)	-	(2.6)
净对价	29.1	6.4	13	48.5

	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
合并现金流量表中的现金流出分析		
本年度收购的总对价	51.1	116.8
收购净现金的调整	(2.6)	(1.5)
本年度收购的净对价	48.5	115.3
本年度将在未来几年支付的净对价中包括的收购的递延和或有对价	(2.5)	(2.2)
本年支付的与收购有关的现金	46	113.1
支付的与以前年度收购有关的现金	3.5	1.6
与收购相关的净现金流出	49.5	114.7

8. 持有待售的业务处置和处置组

业务处置

2023年3月31日，集团处置了其概念生命科学业务的100%剩余部分，该业务构成思百吉科学部门的一部分。收到的对价为1550万英镑，以收到的现金结算。撤资旨在为股东提供更好的回报机会，并进一步提高集团利润率。

处置Concept Life Sciences业务的损失计算如下：

	2023
	百万英镑
古德威尔	3.5
其他无形资产	4.1
不动产、厂房和设备——拥有和使用权资产	146
存货	0.6
贸易和其他应收款	6.1
现金和现金等价物	1.9
贸易和其他应付款	(3.0)
租赁负债	(3.6)
流动和递延所得税负债	(0.6)
处置业务净资产	23.6
收到的对价	
以现金结算	15.5
收到的总对价	15.5
计入业务处置利润的交易费用	(2.2)
处置业务的净对价	13.3
处置净资产（包括处置组持有的现	金和现金等价物）
处置业务	损失
(10.3)	
在合并现金流量表中确认的净收益	
收到的对价以现金结算	15.5
处置业务持有的现金和现金等价物	(1.9)
支付的交易费用	(2.2)
在合并现金流量表中确认的净收益	
本年度处置的	14
与前几年业务处置有关的付款	(2.2)
上一年度处置业务所支付的税款	(5.9)
合并现金流量表中确认的净收益	3.3

合并利润表中的业务处置损失中还包括与上一年处置相关的230万英镑交易成本。

8. 持有待售的业务处置和处置组 (续)

待售处置组

2023年12月11日，集团宣布已就出售集团红狮控制业务达成协议，该业务构成其他运营部门的一部分。所需的监管批准已于2024年1月和2月收到，预计销售将于2024第二季度完成。

上述业务预计将在12个月内出售，已被归类为持有待售的处置组，并在合并财务状况表中单独列报。

截至2023年12月31日，包括分类为持有待售业务的主要资产和负债类别如下：

	2023 百万英镑
友善	46
其他无形资产	8.9
物业、厂房和设备	8.3
资产使用权	0.8
存货	22.9
贸易和其他应收款	10.3
现金和现金等价物	0.3
分类为持有待售的总资产	97.5
衍生金融工具	(0.1)
贸易和其他应付款	(9.4)
准备金	(0.9)
租赁负债	(0.8)
流动税收负债	(0.6)
递延所得税负债	(6.0)
分类为持有待售的负债总额	(17.8)
处置组净资产	79.7

本年度持有待售净资产不符合国际财务报告准则第5号“持有待售非流动资产和非连续经营”中对非连续经营的定义，因此，未披露与非连续经营有关的信息。

9. 经营活动产生的现金

	笔记	2023 百万英镑	2022 百万英镑
经营活动产生的现金流量			
税后利润		145.4	401.5
调整：			
税费		40.2	56.8
处置业务的损失/ (利润)		12.6	(294.2)
联营公司税后业绩份额		0.1	-
财务成本	3.	4.1	19.2
财务收入	3.	(11.0)	(1.9)
不动产、厂房和设备的折旧和减值摊销、减值和其他非现金调整		32.8	34.8
无形资产的		24.9	26.3
交易相关公允价值调整		7.5	1
债务投资损益变动公允价值		(2.8)	4.1
处置和重新计量不动产、厂房和设备的利润以及相关租赁负债		(0.5)	(1.5)
以权益结算的股份支付费用		13.1	10.4
营运资金变动前的经营现金流			
条款			
贸易应收款和其他应收款的减少/ (增加)		266.4	256.5
存货的减少/ (增加)		16	(47.9)
贸易和其他应付款的 (减少) /增加		1.5	(75.6)
准备金和退休福利的减少		(33.0)	40.9
准备金的减少		(5.4)	(7.1)
经营活动产生的现金		245.5	166.8

10. 股票回购、库存股和员工福利信托股

截至2023年12月31日止年度，本集团回购和注销了3382896股普通股，这是2022年4月19日宣布的3亿英镑股票回购计划的最后一批，也是2023年4月11日宣布的1.5亿英镑股份回购第一批的一部分。这导致现金流出1.149亿英镑，其中包括120万英镑的交易费用。合并财务状况表还包括截至2023年12月31日的股票回购负债应计4590万英镑。

截至2022年12月31日止年度，作为2022年4月19日宣布的3亿英镑股票回购计划的一部分，集团回购和注销了6439493股普通股，导致现金流出1.91亿英镑，包括120万英镑的交易费。

年内，根据购股权计划行使时未发行普通股（2022年：无）。

截至2023年12月31日，本集团持有4128036股库存股（2022年：4596698股）。年内，发行了468662股此类股票，以满足根据集团股票计划授予的员工行使的期权和授予的SIP匹配股票（2022年：170408股）。

附录- 备选绩效指标

政策

思百吉除了根据《国际财务报告准则》报告的数据外，还使用调整后的数据和基本数据作为关键业绩指标，因为管理层认为，这些指标使管理层和利益相关者能够评估业务的基本业绩，因为它们不包括某些被认为具有重大性质或数量的项目，外汇流动以及收购和处置的影响。

替代绩效指标（APM）与向董事会和运营委员会报告的内部管理层对业务绩效的规划和报告方式一致。其中一些措施是为了设定薪酬目标。集团使用的关键APM包括同类（LFL）有机绩效指标和损益表调整后的指标，以及调整后的财务状况和现金流量指标。关于如何计算以及如何与《国际财务报告准则》法定措施进行对账的解释如下。

调整后的措施

其中一些项目具有重大性质，预计费用将在一个以上的报告期内产生。

本集团不包括管理层为2023年和2022年定义的项目：

排除的项目	在中意义重大 自然/量子
收购相关无形资产摊销	自然界
与收购相关的不动产、厂房和设备公允价值调整折旧	自然界
交易相关成本、递延和或有对价公允价值调整	自然界
思百吉基金会捐款 ¹	自然界
第三方在 重大SaaS项目 ¹	量子
业务终止或处置损益	自然界
金融工具公允价值的未实现变动	自然界
债务投资损益变动公允价值	自然界
短期公司间贷款再折算损益 余额	自然界
对上述和其他不形成的税收项目的相关税收影响 基本税率的一部分（见附注4）	取决于以上 分类

¹多年度项目，预计成本将持续到本报告期之后

LFL措施

本文件中参考了LFL和有机措施。LFL和organic具有相同的定义，如下所述。

董事会以不变汇率审查和比较本年度和上年的分部销售额和调整后的营业利润，不包括本年度收购和处置的影响。

附录-备选绩效指标 (续)

LFL措施 (续)

恒定汇率比较使用以每个实体的功能货币表示的当年分部信息，并使用上一年的月汇率将结果转换为其列报货币，而不考虑相关交易货币。

自购买当月起，所有权的前12个月不包括业务收购的增量影响。对于业务处置，对分部销售额和调整后营业利润的比较数字进行了调整，以反映可比所有权期。

2023年3月31日，概念生命科学业务被处置，因此，思百吉科学2022年分部经LFL调整的销售和经调整的营业利润不包括概念生命科学2022年4月至2022年12月期间的交易结果。

欧米茄业务于2022年7月1日完成处置后，根据《国际财务报告准则》第5号被归类为非连续性业务。因此，2022年的财务数据不包括欧米茄业务的交易结果。

LFL措施是为了消除汇率波动对法定业绩的影响，并允许董事会在LFL的基础上评估业务的基本交易业绩，包括销售和营业利润。

根据上述政策，调整后的绩效指标来源于法定数字，如下所示：

损益表计量

a) LFL按细分市场调整的销售

2023 LFL调整后的销售额与2022 LFL调整前的销售额

2023年销售额 (按细分市场)	思百吉科 技 c 百万英镑	思百吉动 态 s 百万英镑	其他 r 百万英镑	2023 全部的 百万英镑
销售额	704.2	542.8	202.2	1,449.2
2022年汇率的不变汇率调整	13.2	1.9	0.9	16
收购	(0.4)	(21.3)	(1.4)	(23.1)
LFL调整后的销售额	717	523.4	201.7	1,442.1

2022年细分市场销售额	思百吉 Scientifi c 百万英镑	思百吉 动态 s 百万英镑	其他 r 百万英镑	2022 全部的 百万英镑
销售额	657.8	492.2	177.4	1,327.4
业务处置	(17.7)	-	-	(17.7)
LFL调整后的销售额	640.1	492.2	177.4	1,309.7

Appendix - Alternative performance measures (continued)

损益表计量 (续)

b) 调整后的营业利润和调整后的经营利润率

2023 LFL调整后的营业利润与2022 LFL调整前的营业利润

2023年调整后的营业利润	思百吉科技 百万英镑	思百吉动力学 百万英镑	另外 百万英镑	集团成本 百万英镑	2023全部的 百万英镑
法定营业利润	124.4	56.2	33.2	(25.2)	188.6
与交易相关的净成本和公允价值调整	6.4	3.1	4.5	-	14
思百吉基金会出资配置和第三方对材料SaaS进行的定制成本项目	-	-	-	1	1
收购相关无形资产摊销资产	19.4	20.6	-	-	40
调整后的营业利润	5	13.2	0.7	-	18.9
2022年不变汇率调整	155.2	93.1	38.4	(24.2)	262.5
汇率	1.5	0.5	(0.1)	-	1.9
收购	0.2	(2.5)	(0.3)	-	(2.6)
LFL调整后的营业利润	156.9	91.1	38	(24.2)	261.8

2022年调整后营业利润	思百吉科技 百万英镑	思百吉动力学 百万英镑	另外 百万英镑	集团成本 百万英镑	2022全部的 百万英镑
法定营业利润	118.3	46.5	26.2	(18.4)	172.6
与交易相关的净成本和公允价值调整	5.1	2.8	0.4	-	8.3
与收购相关的房地产、厂房和设备	0.2	-	-	-	0.2
配置和定制成本由第三方在重大SaaS项目上执行	8.7	13	-	-	21.7
收购相关无形资产摊销资产	7.7	11.3	0.6	-	19.6
调整后的营业利润	140	73.6	27.2	(18.4)	222.4
业务处置	(0.7)	-	-	-	(0.7)
LFL调整后的营业利润	139.3	73.6	27.2	(18.4)	221.7

2023年营业利润	思百吉Scientific %	思百吉动态 %	其他 %	2023全部的 %
法定营业保证金 ¹	17.7	10.4	16.4	13
调整后的营业利润 ²	22	17.2	19	18.1
LFL调整后的营业利润 ³	21.9	17.4	18.8	18.2

2022年营业利润	思百吉科技 %	思百吉动力学 %	其他 %	2022全部的 %

Appendix - Alternative performance measures (continued)

法定营业保证金 ¹	18	9.4	14.8	13
----------------------	----	-----	------	----

调整后的营业利润 ²	21.3	15	15.3	16.8
LFL调整后的营业利润 ³	21.8	15	15.3	16.9

1. 法定营业利润率计算为法定营业利润除以销售额
2. 调整后的营业利润率计算为调整后的经营利润除以销售额
3. LFL调整后的营业利润率计算为LFL调整的营业利润除以LFL调整前的销售额。请参阅上表，了解最接近的GAAP指标（分别为销售额/营业利润）与LFL调整后的销售额/LFL调整后的营业利润的对账情况。

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

c) 调整后毛利润和调整后毛利率

2023 LFL调整后的毛利润与2022 LFL调整前的毛利润

	2023
	全部的
	百万英镑
2023年调整后毛利润	
法定总利润	838.1
2022年汇率的恒定汇率调整	2.7
收购	(9.8)
LFL调整后的总利润	831.0
	2022
	全部的
	百万英
	镑
2022年调整后毛利润	
法定总利润	750.8
业务处置	(8.0)
LFL调整后的总利润	742.8
	2023
	全部的
	%
2023年毛利率	
法定毛利率	157.8
LFL调整后的毛利率	257.6
	2022
	全部的
	%
2022年毛利率	
法定毛利率	156.6
LFL调整后的毛利率	256.7

1. 法定毛利率计算为法定毛利润除以销售额

2. LFL调整后的毛利率计算为LFL调整毛利润除以LFL调整销售额。

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

d) LFL调整后的管理费用

	2023 全部的 百万英镑
2023 LFL调整后的间接费用	
法定间接生产和工程费用	(126.9)
法定销售和营销费用	(249.6)
法定管理费用	(273.0)
管理费用总额	(649.5)
与交易相关的净成本和公允价值调整	14
思百吉基金会捐款	1
第三方对重大SaaS项目进行的配置和定制成本	40
收购相关无形资产摊销	18.9
2022年汇率的不变汇率调整	(0.8)
收购	7.2
LFL调整后的间接费用	(569.2)

	2022 全部的 百万英镑
2022 LFL调整后的管理费用	
法定间接生产和工程费用	(114.1)
法定销售和营销费用	(233.0)
法定管理费用	(231.1)
管理费用总额	(578.2)
与交易相关的净成本和公允价值调整	8.3
与收购相关的不动产、厂房和设备公允价值调整折旧	0.2
第三方对重大SaaS项目进行的配置和定制成本	21.7
收购相关无形资产摊销	19.6
业务处置	7.3
LFL调整后的间接费用	(521.1)

	2023 全部的 %
2023 LFL调整后的管理费用占销售额的百分比	
LFL调整后的管理费用占销售额的百分比 ¹	39.5

	2022 全部的 %
2022 LFL调整后的管理费用占销售额的百分比	
LFL调整后的管理费用占销售额的百分比 ¹	39.8

1. LFL管理费用占销售额的百分比计算为LFL调整后的管理费用除以LFL调整后的销售额。请参阅上表，了解最接近的GAAP指标（分别为销售额/总管理费用）与LFL调整后的销售额/LFL调整后的管理费用的对账情况。

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
法定净融资信贷/（成本）	6.9	(17.3)
短期公司间贷款余额再折算净（收益）/损失	(5.7)	14.6
调整后的净融资信贷/（成本）	1.2	(2.7)

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

f) 调整后的税前利润

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
调整后的营业利润	262.5	222.4
联营公司税后业绩份额	(0.1)	-
调整后的净融资信贷/(成本)	1.2	(2.7)
调整后的税前利润	263.6	219.7

g) 持续经营调整后每股收益

调整后的收益	2023 百万英镑	2022 百万英镑
持续经营税后法定利润	145.4	114.8
调整为:		
与交易相关的净成本和公允价值调整	14	8.3
思百吉基金会捐款	1	-
与收购相关的不动产、厂房和设备公允价值调整折旧	-	0.2
第三方对重大SaaS项目进行的配置和定制成本	40	21.7
收购相关无形资产摊销	18.9	19.6
债务投资损益变动公允价值	(2.8)	4.1
处置业务的损失/(利润)	12.6	(0.3)
短期公司间贷款余额再折算净(收益)/损失	(5.7)	14.6
上述和其他非经常性项目的税收影响	(16.5)	(11.0)
调整后的持续经营收益	206.9	172
持续经营调整后每股收益	2023 百万英镑	2022 百万英镑
已发行股份的加权平均数(百万)	103.6	107.6
持续经营调整后每股收益(便士)	199.7	159.9

财务状况指标

h) 净现金

	2023 百万英镑	2022 百万英镑
银行透支	-	(0.1)
无担保银行贷款	-	-
借款总额	-	(0.1)
持有待售资产中包含的现金和现金等价物	0.3	-
计入流动资产的现金和现金等价物	138.5	228.1
净现金	138.8	228

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Income statement measures (continued)

Appendix - Alternative performance measures (continued)

财务状况指标 (续)

h) 净现金 (续)

净现金不包括国际财务报告准则第16号下产生的租赁负债，因为这与集团银行契约下的净现金定义一致。

现金和现金等价物变动与净现金变动的对账	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
现金及现金等价物的净(减少)/增加	(85.7)	50.4
借款收益	-	(326.2)
偿还借款	0.1	326.8
汇率变动的的影响	(3.6)	9.2
净现金变动	(89.2)	60.2
年初净现金	228	167.8
年末净现金	138.8	228

现金流量指标

i) 调整后的现金流

	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
经营活动产生的现金(来自持续经营和非持续经营操作)	245.5	166.8
缴纳的净所得税	(50.3)	(46.8)
经营活动产生的现金净流入	195.2	120
支付的交易相关费用	5.8	6.5
重组现金流出	1.4	7.6
缴纳的净所得税	50.3	46.8
购买不动产、厂房和设备以及无形资产(来自持续经营和非连续经营)	(24.7)	(44.9)
SaaS相关现金支出	40	21.7
处置财产、厂房、设备和软件的收益	3.1	13.4
非连续性经营调整后的现金流	-	(7.3)
持续经营调整后的现金流	271.1	163.8
持续经营调整后的现金流转换 ¹	103%	74%

1. 调整后的现金流量转换计算为调整后现金流量占调整后营业利润的比例。

Appendix - Alternative performance measures (continued)

Appendix - Alternative performance measures (continued)

其他措施

j) 使用总资本回报率

ROGCE计算为过去12个月持续经营和非连续经营的调整后营业利润除以期初和期末使用的总资本的平均值。

	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
净现金 (见APM h)	(138.8)	(228.0)
商誉的累计减值损失, 包括转移至持有待售资产的项目	40.6	76.2
收购相关无形资产的累计摊销和减值, 包括转移至持有待售资产的项目	149.9	185.7
股东权益	1,315.9	1,436.9
使用资本总额	1,367.6	1,470.8
平均使用资本总额 (本年和上年)¹	1,419.2	1,473.4
持续经营的调整后营业利润 (见APM b)	262.5	222.4
非连续性经营的调整后营业利润	-	14
过去12个月的调整后营业利润总额	262.5	236.4
ROGCE	18.5%	16%

1. 平均使用资本总额按当年使用资本总额除以比较年度使用资本总额计算。

k) 与交易相关的净成本和公允价值调整

净交易相关成本和公允价值调整包括根据《国际财务报告准则》第3号(修订版)“企业合并”在持续合并利润表中确认的650万英镑(2022年: 730万英镑)的交易成本, 以及与递延和或有对价相关的其他公允价值调整, 包括750万英镑的费用(2022年, 100万英镑的收费)。

与交易相关的净成本和公允价值调整包括在管理费用中。

Appendix - Alternative performance measures (continued)

其他措施 (续)

l) 订单接收、订单簿和订单到账单

订单量被定义为在财务期内记录的对未来产品履行的合同承诺的货币价值。订单簿被定义为在期末衡量的未来产品履行的未履行合同承诺量。账面与账单的定义是指在财政期间内订单量与销售额的比率。这些指标无法对账，因为它们不是来自合并财务报表，而是因为它们表明了未来的潜在收入。

m) 活力指数

活力指数衡量前五年发布的产品在本年度确认的收入占本年度总收入的百分比，如合并利润表所示。

	2023	2022
	百万英镑	百万英镑
销售额 (见APM a)	1,449.2	1,327.4
过去五年发布的产品在本年度确认的销售额	315.9	337.2
活力指数	22%	25%

股息时间表-2023年末期股息

活动	日期- 2024
除息日期2024年5月	16日
记录日期2024年5月	17日
参与2023年末期股息股息再投资计划的记录日期 6月	7日 2024
付款日期 ^{6月}	28日 2024

警告声明

本新闻稿可能包含前瞻性声明。这些陈述不仅与历史或当前事实有关，这一事实也可以确定。无限制地，前瞻性陈述通常使用诸如预期、目标、预期、估计、意图、计划、目标、相信、将要、可能、应该、将要或可能等类似含义的词语。这些报表可能（但不限于）与公司的财务状况、业务战略、未来运营计划或市场趋势有关。无法保证任何特定的预期会得到满足或被证明是准确的，并提醒股东不要过度依赖此类声明，因为就其性质而言，它们可能会受到一些已知和未知的风险、不确定性和其他重要因素的影响，这些因素可能会导致实际结果与当前预期的结果存在重大差异。任何前瞻性声明都是在

截至本新闻稿编制之日，思百吉公司可获得的信息的基础。本新闻稿中包含的所有前瞻性声明均受本节中包含的警示声明的限制。除了根据其法律和监管义务，思百吉公司不承担更新或修订本新闻稿中任何前瞻性声明的义务，以反映情况或预期的任何变化。